

CPV PARTNERS

AVOCATS
ATTORNEYS-AT-LAW

CURRICULUM VITAE



KARIM PIGUET

Avocat, LL.M.
Associé

Langues

Français, anglais

Contact

T +41 21 566 11 00
F +41 21 566 11 10
piguet@cpvpartners.com

Expertise

Karim dispose d'une solide expertise dans le droit des sociétés, les opérations de fusions et acquisitions, les financements de sociétés (LBO/MBO, capital-amorçage, capital-risque, capital-développement, mezzanine et retournement), ainsi que la négociation, la rédaction et la revue de contrats commerciaux.

Il conseille régulièrement ses clients dans le domaine de la propriété intellectuelle, avec un accent particulier sur la négociation, la rédaction et la revue de contrats portant sur des biens immatériels (contrat de transfert de technologie, contrat d'option, contrat de licence, contrat de distribution, contrat de franchise, etc.) et les opérations de fusions & acquisitions relatives à des sociétés détenant des droits de propriété intellectuelle.

Sa pratique contractuelle et transactionnelle couvre les principales industries faisant la richesse de l'arc lémanique (industrie bancaire et services financiers, sciences de la vie, medtech, cleantech, technologies de l'information, aérospatial, drones, AgTech, Big Data/IA, luxe, etc.).

Transactions (aperçu)

- Conseil du vendeur dans le cadre de la vente d'une société active dans le domaine des drones;
- Conseil des vendeurs dans le cadre de la vente d'une société active dans le conseil en développement durable;
- Conseil d'une société dans le cadre de son entrée en bourse, précédée par un placement privé d'actions;
- Conseil d'une société active dans le medtech en relation avec le fonctionnement de son conseil d'administration;
- Mise en place d'un réseau de distribution international pour une société active dans l'AgTech;
- Mise en place d'un plan d'intéressement pour une société active dans la biotech pour les employés actifs en Suisse et à l'international (avec mise en place d'un sous-plan pour la France).

Domaines d'activités (sélection)

Droit des sociétés et des contrats commerciaux, fusions & acquisitions, financement d'entreprises et propriété intellectuelle et protection des données.

CPV PARTNERS

AVOCATS
ATTORNEYS-AT-LAW

CURRICULUM VITAE

Formation et éducation professionnelle

- 2002 Université de Genève, lic. iur. (avec une année académique à l'Université de Zurich)
- 2004 Universités de Lausanne, Genève, Fribourg et Neuchâtel, LL.M. en droit international et européen de l'économie et du commerce
- 2004 Rejoint Python & Peter (Genève) en qualité d'avocat-stagiaire
- 2006 Brevet d'avocat, Barreau de Genève
- 2006 Rejoint Tavernier Tschanz (Genève) en qualité d'avocat collaborateur
- 2011 Associé fondateur de CPV Partners

Autres activités

Membre de l'Ordre des Avocats Vaudois
Membre de la Fédération Suisse des Avocats
Special Coach accrédité par Innosuisse
Membre de la SECA
Membre du Comité exécutif de l'association *Le Réseau*

Conférences (aperçu)

La valeur ajoutée d'un avocat spécialiste dans une transmission d'entreprise, Credit Suisse, Février 2011

La due diligence de l'acheteur- aspects juridiques et fiscaux (questions choisies), club d'investisseurs, Mai 2011

Partager : bien s'entourer, ouvrir son capital, Table ronde, Carrefour des Créateurs / Genilem, Novembre 2011

Entrepreneurs' Toolkit – Investment Term Sheets, atelier tenu lors du Swiss Venture Forum 2012

Jurisprudence récente : responsabilité des organes, conférence donnée avec Prof. Fernand Chappuis, Chambre fiduciaire suisse, octobre 2012

Finaliser une opération d'achat d'entreprise : les do's and don'ts, club de repreneurs, janvier 2013

How to negotiate a Series A Investment Term Sheet, Alpine Venture Forum, Lausanne, juin 2013

Quelques questions choisies autour du contrat de vente (garantie, vente par internet, etc.), petits-déjeuners des PME et des startups organisés par le Service de la Promotion Economique du canton de Genève, juin 2013

Prise de participation ou prêt convertible – quelques réflexions autour d'un cas pratique, club de business angels, août 2013

Organisation et fonctionnement du conseil d'administration, Centre Patronal (Vaud), mars 2014

How to set up an incentive plan, Alpine Venture Forum, Lausanne, mai 2014

Plan d'intéressement des collaborateurs – aspects juridiques, Chambre vaudoise du commerce et de l'industrie, conférence donnée en collaboration avec PWC pour les aspects fiscaux, septembre 2015

Case study - The main terms of a series A investment from a legal standpoint, Alpine High Tech Venture Forum, Lausanne, octobre 2017

Update to circular 37 relating to taxation of employees shares, Innovaud et Scale Up Vaud Program, janvier 2021.

How to negotiate a Series A Term Sheet, Alpine Venture Forum, Lausanne, octobre 2021.